

sage

Pourquoi s'équiper  
d'un outil de gestion BTP  
dédié à votre activité ?





# Sommaire

A chaque corps d'état sa solution	4
S'équiper d'une solution de gestion adaptée est essentiel.	5
Évaluer vos besoins à l'aide d'un quizz	6
Réponses	7
Piloter votre entreprise en toute circonstance	8
Créer automatiquement vos devis	9
Accéder automatiquement aux tarifs de vos fournisseurs	11
Optimiser la gestion de vos appels d'offres	12
Suivre vos chantiers	13
Gérer votre facturation	14
Suivre vos règlements et votre trésorerie	15
Dynamiser votre relation client	16
Etre accompagné est essentiel	17
Gérer vos paies et vos Ressources Humaines	18
Passer à la DSN avec Sage Paie BTP	19
Glossaire	21
Liens utiles	21
L'offre Sage Bâtiment	22
À propos de Sage	25
Sage et le BTP en France	25

# A chaque corps d'état sa solution

Le secteur du BTP enregistre, ces dernières années, une baisse d'activité sur un marché fortement concurrentiel. Dans ce contexte, les entrepreneurs du bâtiment doivent **constamment s'adapter pour faire face aux différentes obligations légales : TVA (neuf, rénovation RGE, handicap), RGE, RT2012, etc.**

Pourtant, le bâtiment reste encore la 1<sup>ère</sup> entreprise de France. Les entrepreneurs font sans cesse preuve d'innovation pour aborder les évolutions du marché, comme ceux de la performance énergétique, et saisir toutes les opportunités engendrées par cette mouvance permanente. Les solutions de gestions dédiées aux professionnels du BTP doivent donc accompagner tous les artisans et PME, **en simplifiant leur quotidien et en faisant de la rentabilité de leur chantier une priorité.**

Pour cela, les outils de gestion se doivent de respecter trois critères essentiels :

## 1. En premier lieu, l'expertise métier.

Pour concevoir des outils qui répondent précisément à vos besoins métiers, l'éditeur doit posséder l'expérience du travail **en étroite collaboration avec les artisans, pme, organisations professionnelles et fabricants spécialisés dans le BTP.**

## 2. Ensuite, la capacité du logiciel métier à vous aider à piloter votre entreprise.

Il s'agit ici de disposer d'une vision d'ensemble de votre activité. Vous devez pouvoir **prendre les bonnes décisions grâce aux indicateurs de gestion de tableaux de bord synthétiques, précis et clairs que vous aurez personnalisés.**

Il est donc nécessaire de bénéficier de la puissance de traitement d'un [progiciel de gestion intégré \(PGI\)](#). Il vous permet de piloter la gestion de vos devis et des métrés, la gestion comptable, fiscale et financière, la gestion de votre facturation et vos dépenses sur les chantiers, ainsi que la gestion de vos paies et des ressources humaines.

Il offre aussi l'accès aux indicateurs clés de l'activité de l'entreprise et aux contrôles des marges. La base de données clients et fournisseurs est également toujours accessible.

## 3. Enfin, la fiabilité.

**Le bénéfice principal est de gagner en efficacité**, en automatisant les tâches fastidieuses, en simplifiant l'édition de vos déclarations fiscales, comptables et sociales et en automatisant la mise en conformité aux obligations légales.

### **Le taux d'équipement des entreprises du BTP - selon la dernière étude Sage/BVA.**

Sur les 438 455 entreprises du BTP :

- 97 % des établissements sont informatisés
- 65 % des établissements externalisent leur comptabilité
- 29 % sont équipés d'une solution de comptabilité
- 22 % sont équipés d'une solution de gestion commerciale.

La mobilité se développe rapidement. En effet, près d'1/3 du secteur du BTP utilise régulièrement les terminaux mobiles.

“Aujourd'hui, ces outils numériques font entièrement partie de mon quotidien et me permettent de gagner du temps en gérant mon activité où que je sois.”

David Morales, chef d'entreprise plâtrier plaquiste et administrateur de la [CAPEB](#)

<sup>1</sup> Décembre 2013 - <sup>2</sup> Contre 92 % en 2012

# S'équiper d'une solution de gestion adaptée est essentiel

Aujourd'hui, disposer d'une solution intégrée, n'est plus l'apanage des grands groupes du BTP ! Toute entreprise du BTP, quelle que soit sa taille, peut désormais **s'appuyer sur l'expertise d'un éditeur métier et bénéficier d'une solution de gestion adaptée.**

La gestion de votre entreprise doit, en permanence, s'adapter aux évolutions réglementaires, économiques et technologiques. Ce contexte vous contraint à une réactivité et une souplesse certaine. Une solution de gestion métier intégrée vous permet **d'affiner votre vision sur l'état réel de votre entreprise à l'aide d'un ensemble des données nécessaires à la prise de décision.** Et ce, quels que soient le lieu et l'heure, mobilité oblige.

En effet, l'enquête Batiweb/Orange Business Service/[Sage France](#), réalisée en novembre 2014 auprès de 910 professionnels du bâtiment révèle que 88 % d'entre eux possèdent un terminal mobile, Smartphone et/ou tablette.

## Ils les utilisent pour :

- 41 % : consulter leurs emails,
- 39 % : consulter SMS/MMS,
- 38 % : prendre et envoyer des photos,
- 34 % : rechercher des informations générales.
- 31 % : des fonctions plus spécifiques à leur métier comme localiser un chantier, un point de vente ou un lieu,
- 22 % : effectuer une démonstration,
- 16 % : consulter la disponibilité d'un produit,
- 14 % : passer des commandes de matériaux,
- 12 % - comparer des prix ou produits,
- 10 % : émettre des devis.

“Sage était un choix rassurant : leur savoir-faire est reconnu sur le marché des PME et leur offre est large dans tous les métiers et toutes les fonctions. Leur connaissance et leur compréhension du secteur du bâtiment sont indéniables. Un progiciel développé spécifiquement aurait coûté horriblement cher et n'aurait pas connu de mises à jour régulières. J'estime qu'une solution qui connaît moins d'une mise à jour par an n'est pas fiable... Les mises à jour [...] c'est sain et indispensable.”

Loïc de la Roche Saint-André, Directeur Administratif et Financier, Lemaire Bâtiment.

Dans ce cadre, une solution intégrée métier comprend une série de fonctionnalités répondant à vos besoins identifiés : **gestion des devis et des métrés, gestion des clients et des fournisseurs, gestion de la facturation, suivis de chantiers, services en ligne, gestion comptable, fiscale & financière, gestion de la paie et des RH.**

Il vous est possible d'annualiser le coût d'utilisation de votre équipement logiciel grâce à des formules de souscription adaptées aux besoins et à la consommation réelle de votre entreprise.

“Je suis plus réactif avec mon personnel, mes clients et mes fournisseurs.”

David Morales, chef d'entreprise plâtrier plaquiste et administrateur de la [CAPEB](#)

## Les atouts majeurs d'une solution métier :

- Gestion de l'activité (devis / facture / trésorerie)
- Conformité légale
- Automatisation des traitements comptables
- Standardisation des documents
- Disponibilité de l'information
- Accompagnement et formation par un partenaire métier
- Pilotage de l'entreprise
- Offres mensualisées

# Évaluer vos besoins à l'aide d'un quizz

Avant de vous équiper, vous devez vous poser les bonnes questions relatives à la gestion de votre entreprise en prenant en compte sa taille, son écosystème (clients, partenaires, fournisseurs), de devis, de facturations, son volume d'écritures comptables... En effet, une bonne évaluation de vos besoins simplifiera ensuite le choix d'une solution métier en adéquation avec vos besoins. Il est donc indispensable d'auditer préalablement vos besoins avec l'aide d'un tiers si nécessaire, par exemple, votre expert-comptable.

## Voici, sous forme de quizz, les principaux critères qui détermineront votre projet d'équipement.

### Taille de l'entreprise

- entreprise unipersonnelle
- ▲ entreprise de - de 10 salariés
- entreprise de + de 10 salariés

### Nombre de devis mensuels

- moins de 10
- ▲ entre 10 et 50
- plus de 50

### Utilisation de bibliothèques ou de bordereaux de prix pour les devis

- ▲ vente privée (clients en compte : particuliers ou professionnels)
- oui
- non

### Utilisation de feuille de métrés ou de formules de calcul avec variables

- ▲ oui, mais moins d'une page
- oui, mais de plus d'une page
- non

### Suivi des heures des salariés

- uniquement en vue d'établir les paies
- ▲ pour suivre la rentabilité du chantier
- ▲ globalement par chantier
- individuellement et par chantier

### Besoin en dessins, croquis ou schémas

- oui
- non

### Nombre d'utilisateurs potentiels pour une utilisation simultanée du logiciel de devis et de suivi de chantiers

- 1
- ▲ 2
- plus de 2

### Utilisation d'un logiciel de comptabilité

- aucun
- ▲ Ciel ou Sage
- autres

### Ressources informatiques internes

- oui
- non

# Réponses

## ■ Majorité de carrés

Pour éditer et gérer les devis, l'entreprise, souvent de taille modeste, utilise encore des logiciels bureautiques. Ceci entraîne une perte de temps et augmente le risque d'erreurs du fait des ressaisies. Il existe des outils logiciels simples, adaptés à ce type de structure et peu coûteux, afin que chacun se consacre au développement de son activité. Outre le gain de temps, un [logiciel métier](#) apporte permet d'automatiser des tâches afin d'éviter les ressaisies : élaboration des devis, création des factures, suivi des chantiers, gestion des clients, analyse d'activité.... La personnalisation qu'offre le logiciel décuple la réactivité et permet de donner une meilleure image de l'entreprise à ses clients.

## ▲ Majorité de triangles

L'entreprise édite chaque mois un nombre conséquent de devis et de factures, et se voit confrontée aux limites d'outils non spécialisés : perte de temps, pas d'indicateur d'activité... L'entreprise se développe et a besoin d'une meilleure visibilité sur elle-même et ses clients. Le moment semble propice pour entamer une réflexion sur l'achat d'un logiciel de gestion métier en vue d'éviter les erreurs, les saisies multiples et d'automatiser les tâches récurrentes. Un [logiciel de gestion métier](#) permet d'obtenir, en quelques clics, les historiques clients, les états d'avancement des chantiers ou le suivi des consommations. Enfin, il devient facile d'exporter directement les données comptables depuis le logiciel métier, de manière transparente au format qui convient.

## ● Majorité de ronds

L'outil de gestion métier est une arme de compétitivité pour l'entreprise, déjà de taille conséquente et générant de forts volumes d'écritures. Placée au cœur de l'organisation, la [solution logicielle intégrée dédiée aux métiers du BTP](#) s'avère 100 % adaptée aux spécificités de l'entreprise. Les besoins de suivi, d'analyse et d'organisation entraînent de fait le choix du logiciel de gestion métier. Outre une gestion facilitée, cet outil permet d'obtenir des états précis quant à l'activité de l'entreprise via des tableaux de bord détaillés sur chaque chantier et sur l'activité en général. Grâce à des requêtes simples, il est possible d'obtenir, 24h/24 et 7j/7, des analyses précises.

# Piloter votre entreprise en toute circonstance

## **Pourquoi la mobilité est plébiscitée par les entrepreneurs du bâtiment ?**

Selon l'étude Sage/Batiweb/Orange Business Service de 2014, elle leur permet de gagner en réactivité. Elle facilite également les relations avec leurs clients et fournisseurs via des solutions d'aide aux devis, à la gestion de chantiers et à la mise en relation pour de nouvelles affaires.

### **Pour les personnes interrogées :**

- 68 % possèdent moins de 5 applications professionnelles installées sur leurs appareils mobiles mais leur fréquence d'utilisation connaît une hausse spectaculaire
- 53 % utilisent leurs applications professionnelles tous les jours en 2014, contre seulement 21 % en 2013 pour :
  - 53 % les informations sur les chantiers,
  - 47 % l'aide à la gestion des chantiers, contre 39 % en 2013,
  - 43 % réponses aux demandes de devis des particuliers,
  - 28 % la gestion des appels d'offres,
  - 28 % les informations sur les promotions des matériaux
  - 26 % la gestion du personnel.

*Christophe Toth dirige Colson, une entreprise du bâtiment spécialisée dans l'installation électrique pour les particuliers et les entreprises. Christophe Toth commence sa journée de travail dès 6 heures du matin en scrutant sur son ordinateur trois indicateurs clés. La direction de Colson a pour objectif de stabiliser son chiffre d'affaires.*

*Pour cela, il faut :*

- *piloter précisément l'entreprise,*

- *suivre au quotidien l'évolution du chiffre d'affaires, des charges, notamment des fournitures,*
- *suivre également le nombre de devis réalisés et leur pourcentage de transformation en commande.*

*Ces informations, présentées sous forme de tableaux de bord, permettent d'analyser les opérations, de suivre la marge et d'anticiper rapidement d'éventuels points bloquants.*

*Mobile par excellence, tout comme la plupart de ses collaborateurs, Christophe Toth attend beaucoup d'un outil numérique tel qu'une tablette avec un environnement applicatif associé. Il souhaite être en permanence connecté à son entreprise et d'effectuer, depuis le terrain, la plupart de ses opérations commerciales.*

***Meilleure réactivité face au client, fluidité de gestion, hausse du chiffre d'affaires, tels sont les bénéfices majeurs escomptés grâce à l'utilisation d'outils numériques.***

Ce cas concret résume la situation que vous connaissez certainement aujourd'hui. La mise en place d'un outil de pilotage en mobilité représente un enjeu crucial. Ainsi, des logiciels d'analyse précis et simples à utiliser vous informent en temps réel sur l'activité de votre entreprise. Ces outils décisionnels (ou de Business Intelligence), trient, selon vos besoins, les informations nécessaires et les présentent visuellement selon vos souhaits. Vous avez également la possibilité de paramétrer vos alertes concernant les devis, la facturation, la trésorerie, les retards de chantiers... Quels que soient l'heure et le lieu, vous restez informé, en temps réel, de l'activité de votre entreprise.

## **IntuiSage, une interface d'accueil et d'accompagnement à l'utilisation**

Le portail d'informations IntuiSage vous permet de :

- Faciliter la prise en main de votre logiciel et votre autonomie pour plus d'efficacité : accès au guide de prise en main, à la base de connaissance, à la bibliothèque de la documentation Sage.
- Vous tenir informé de l'actualité fiscale, légale et sociale, ainsi qu'à celles des produits et services Sage.
- Vous donner accès, en 1 clic, à vos fonctions favorites.
- Rester connecté aux réseaux sociaux de Sage et de profiter des vidéos thématiques.
- D'accéder, directement depuis votre logiciel, à votre espace client et à tous ses contenus : newsletter, mises à jour, clés d'authenticité, clés d'activation, numéros de série, documentation, conseils & astuces, etc.

# Créer automatiquement vos devis

La rentabilité de votre entreprise dépend notamment de votre capacité à conforter vos marges et tenir vos coûts. Une solution de gestion de devis et métrés vous permet de gagner en efficacité dans la préparation et le suivi de vos chantiers. La méthode de calcul du déboursé sec et les coûts prévisionnels sécurise vos marges grâce à des outils qui contrôlent l'écart entre prévisionnel et réel. Vous pouvez ainsi ajuster vos ressources et analyser vos coûts directs et indirects.

## Création du devis

La création d'un devis doit conjuguer **simplicité et précision**. Tous les éléments constitutifs de votre devis doivent être pris en compte de manière plus ou moins automatisée. **Le logiciel permet d'identifier votre client** (coordonnées, conditions de règlement...) **et de saisir des informations générales sur l'affaire** (libellé des travaux à effectuer, état de l'affaire, catégorie de travaux...). Le plus d'un logiciel concerne **les fonctionnalités de traitement de textes intégrés, afin de vous fournir des descriptifs attrayants et complets** (insertion d'images, de textes, de feuilles de calculs...).

Les solutions métiers permettent de gérer les frais annexes, de construire un devis détaillé à partir d'éléments présents dans la bibliothèque ou spécifiquement créés, d'élaborer et de mémoriser des feuilles de calcul. Chaque affaire peut être découpée en phases de travail (lots, chapitres, tranches), regroupant plusieurs ouvrages ou éléments : matériaux posés, matériaux, main-d'œuvre...

Devis [00000012 - CARAVAN'AIR] - Chantier [Chantier Rénovation habitation]

Lot	Référence	Désignation	Unité	Quantité	Temps	Déboursé	Prix Vente	Montant Net
1	1	<b>Fournitures</b>		<b>1.00</b>	<b>22,56</b>	<b>1 810,45</b>	<b>2 105,17</b>	<b>2 105,17</b>
1.1	28705118	Tube P.V.C. D 90 mm posé en réparation ou modification de réseau en place.	ML	16,00	10,56	16,72	21,32	341,12
	EF0111	Tube pvc eu d90	ML	1,05		4,82	5,67	5,95
	Z22842	Fixation pour tuyau pvc d75	EN	1,00		0,95	1,12	1,12
	MO 28	Main d'oeuvre plomberie - sanitaire	H	0,66	0,66	16,23	21,60	14,26
1.2	HG0602	Robinet ariet / reservoir chasse	U	3,00		1,37	1,52	4,56
1.3	HG5120	Robinet boisseau speriq 15x21	U	4,00		3,12	3,47	13,88
1.4	28100606	Receveur de douche encastré 80 x 80 cm en fonte émaillée, blanc.	U	6,00	12,00	252,06	288,35	1 730,10
	IC0326	Reveuveur douche fonte encas 80x80	U	1,00		219,60	247,06	247,06
	MO 28	Main d'oeuvre plomberie - sanitaire	H	2,00	2,00	16,23	20,65	41,30
1.5	HE0106	Tube noir soude bouts lisses d 40x49	ML	3,00		4,66	5,17	15,51
2	2	<b>Chauffage</b>		<b>1.00</b>	<b>15,92</b>	<b>1 410,35</b>	<b>1 632,61</b>	<b>1 632,61</b>
2.1	32302103	Radiateur à plis en acier à panneaux verticaux simples, puissance 500 W (431 kcal/h), avec accessoires, joints et fixations.	U	4,00	6,92	148,60	172,25	689,00
	IA0110	Radiateur acier pann vert s 500 w	U	1,00		115,51	130,68	130,68
	Z23306	Bouchon radiateur acier	EN	1,00		2,29	2,59	2,59
	IA0018	Purgeur a volant 5/10	U	1,00		0,30	0,34	0,34
	Z23309	Access radiateur acier	EN	1,00		2,60	2,95	2,95
	MO 32	Main d'oeuvre genie climatique	H	1,73	1,73	16,13	20,64	35,71
2.2	33050303	Vidange d'installation de chauffage d'une puissance jusqu'à 35 kW compris remise en charge et purge.	U	2,00	4,00	32,26	44,09	88,18
	MO 33	Main d'oeuvre entretien - reparations	H	2,00	2,00	16,13	22,04	44,08

Quitter Valider Enregistrer Imprimer Propriétés Tranches Étude de prix Récapitulatif Import MAJ des prix

Sage Batigest i7 - Devis client

## Une solution complète et flexible

Le logiciel de gestion BTP doit comporter un outil de simulation pour agir sur le prix, définir la marge, redéfinir les coefficients. Il est également utile pour connaître le déboursé, le prix de vente, le prix de revient, les coefficients et le nombre d'heures pour chaque phase de travail. Ainsi, le contrôle de la cohérence de la marge est facilité.

## Gestion à l'affaire

De cette manière, vous pouvez superviser votre activité commerciale grâce à une gestion par affaire, et par client, qui vous permet **d'accéder à l'historique de la relation client, du carnet de commandes, de la facturation et des règlements**. Ces fonctionnalités vous permettent d'éditer aussi bien des devis simples que des études de prix de plusieurs pages. **Votre lecture du suivi de chaque affaire et votre contrôle des marges se trouvent simplifiés.**

Vous pouvez associer à votre logiciel de gestion BTP, des solutions techniques dédiées à la réalisation des plans d'exécution et à l'automatisation des calculs de métrés en 3D et compatible avec le format BiMétré, à partir de plans papiers et numérisés. Ce type de solution répond à tous les besoins des corps d'état du bâtiment : prise de côtes, métrés, permis de construire, plans d'exécution, schémas d'implantation, épures, calepinages horizontaux et verticaux, plans de recollement, rendus réalistes en 3D... quels que soient la taille du projet et des travaux à réaliser.

“ Désormais, nous travaillons avec des outils et des processus partagés par l'ensemble des salariés, ce qui répond bien à notre besoin d'harmonisation. Nos employés sont devenus plus facilement "interopérables" : chacun peut intervenir sur les documents des autres sans attendre son retour.

De plus, le gain en temps de gestion est considérable : nous évitons les saisies multiples, ce qui limite les risques d'erreurs, et l'ensemble de la chaîne d'information est automatisée depuis le devis ou la commande jusqu'à la paie et la comptabilité. Le reporting est devenu une question de minutes et non plus de jours. ”

Loïc de la Roche Saint-André, Directeur Administratif et Financier, Lemaire Bâtiment.



# Accéder automatiquement aux tarifs de vos fournisseurs

Vous désirez établir un budget prévisionnel par affaire ou effectuer vos achats pour réaliser un chantier. Connaître avec précision vos conditions tarifaires chez vos principaux fournisseurs devient un avantage concurrentiel non négligeable.

**Le service connecté Sage e-tarif vous permet, depuis les documents de ventes, bibliothèques d'articles et composants ouvrages, d'accéder facilement 24h/24 et 7j/7 à l'ensemble des informations à jour (références, tarifs, fiches techniques...) des principaux fournisseurs et fabricants du secteur.**

Le logiciel vous aide ainsi à trier et à rechercher le tarif de votre article parmi plusieurs millions de références produits et plusieurs centaines de tarifs et de catalogues numérisés. L'intégration des articles dans votre logiciel métier bâtiment est immédiate, vous facilitant par-là même la réalisation de vos devis aux prix justes, grâce à une actualisation automatique des prix de références conseillés.

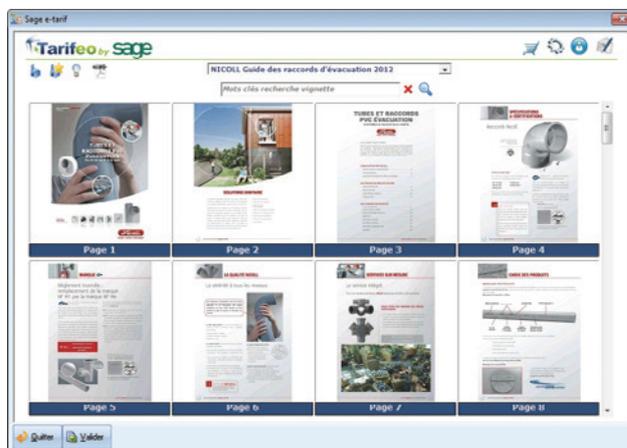
Un service d'alerte sur les mises à jour en attente vous assure également la sécurité des prix et des documentations techniques.

Sage e-tarif facilite la gestion de vos remises et de vos conditions commerciales. En effet, un système d'importation simple et rapide vous permet d'insérer dans chaque sélection d'articles vos propres remises ou conditions commerciales.

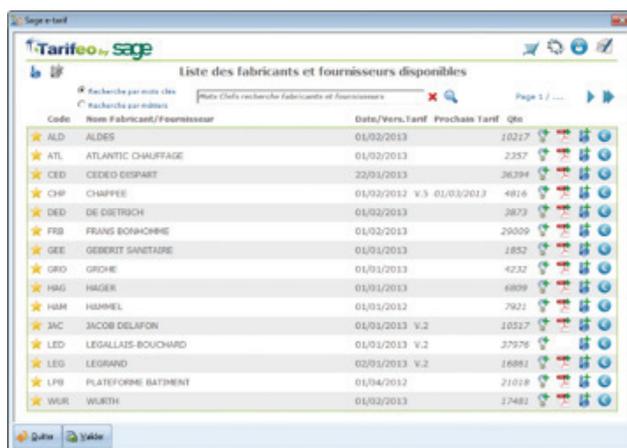
Vous pouvez ainsi retrouver rapidement vos fournisseurs, sélectionner ceux qui sont les plus adaptés à vous approvisionner, saisir simplement les remises en fonction des familles de remise de vos fabricants.

“Un bon devis s'élabore avec des tarifs justes et à jour, ce qui permet de disposer des vrais prix d'achat et ainsi d'établir des prix de vente compétitifs en temps réel.”

Philippe Braun, Directeur de BS2I, éditeur de Tarifeo



Catalogues fournisseurs numérisés



Code	Nom Fabricant/Fournisseur	Date/Vers./Tarif	Prochain Tarif	Qts
★ ALD	ALDES	01/02/2013		10217
★ ATL	ATLANTIC CHAUFFAGE	01/02/2013		2357
★ CED	CEDED ESPART	22/03/2013		26394
★ CHP	CHAMPEE	01/02/2012 V.3	01/03/2013	4816
★ DED	DE DIETRICH	01/02/2013		2873
★ FRB	FRANS BOU-CHINE	01/02/2013		20009
★ GEE	GERBERT SANITAIRE	01/01/2013		1852
★ GRO	GROHE	01/01/2013		4232
★ HMG	HAGER	01/01/2013		6809
★ HMM	HIMMEL	01/01/2012		7921
★ JAC	JACOB DELAFON	01/01/2013 V.2		10217
★ LED	LEGALLAIS BOUCHARD	01/01/2013 V.2		37976
★ LEG	LEGRAND	02/01/2013 V.2		16891
★ LPI	PLATEFORME BATIMENT	01/04/2012		21018
★ WUR	WURTH	01/02/2013		17481

Bibliothèque des fabricants

# Optimiser la gestion de vos appels d'offres

Vous devez toujours développer votre activité en recherchant de nouveaux chantiers et de nouveaux clients. Créer une veille des appels d'offres privés et publics et y répondre est plus efficace et plus simple si vous vous appuyez sur des outils numériques adaptés.

Gérer vos appels d'offres par le biais d'un service en ligne comme Sage e-appel d'offre interfacé avec une solution métier vous permet de les centraliser en un point unique, de les chiffrer rapidement sans aucune ressaisie et de générer les documents au format de l'administration. Vous pouvez sélectionner les appels d'offres géographiquement, par secteurs d'activité ou selon le commanditaire (privé et/ou public).

## Centraliser les appels d'offres

La recherche de nouvelles affaires se simplifie avec un outil dédié. Il vous suffit de programmer une détection centralisée et automatique, en sélectionnant le ou les départements de la région, vos activités, ainsi que des critères spécifiques : la localisation du lieu d'exécution, détection de mots clés dans le Dossier de Candidature des Entreprises (DCE), ... Cette solution numérique vous permet d'accéder directement aux principales pièces administratives du marché.

## Simplifier vos démarches

Sage e-appel d'offre génère automatiquement les documents de réponses en intégrant notamment un report des quantités et des prix, en chiffres et en lettres sur les DPCF, BPU, AE, etc. De plus, vous pouvez imprimer les documents originaux du maître d'ouvrage, et disposez d'un accès rapide à la plateforme de dématérialisation.

## Réaliser un chiffrage rapide et efficace

Afin d'améliorer votre réactivité et de disposer d'un avantage concurrentiel certain, le service connecté Sage e-appel d'offre vous facilite la réalisation des propositions. La rédaction de vos documents est optimisée, grâce à la gestion de lots, le respect des chapitres et sous-chapitres, l'identification des prix spéciaux et la saisie automatique des informations. Une interface intuitive vous offre des accès rapides au bordereau de prix unitaire, depuis chaque ligne de détail, aux principales pièces du marché : RC, DET, etc.

“ Notre choix s'est porté sur notre partenaire historique Edisys pour la solution Sage e-appel d'offre. Leur expertise de 16 ans dans le domaine des appels d'offres du BTP nous garantit un partenaire de qualité pour apporter à nos clients des outils de gestion simples, évolutifs, et gages de productivité. ”

Daniel Marache, Directeur de Marché BTP chez Sage.

*A noter : L'usage de Sage e-appel d'offre nécessite un abonnement obligatoire auprès d'Edisys.*

# Suivre vos chantiers

Gérer son activité à l'affaire et contrôler le coût réel des chantiers requiert des outils spécifiques. En effet, il est important de disposer d'une plateforme des données de votre entreprise, centrée sur la **maîtrise de vos coûts et de vos prix de revient**. Grâce à une ergonomie logicielle axée sur vos besoins métiers, vous pouvez centraliser toutes les informations relatives à votre gestion des devis et des métrés, des ventes, des achats, des approvisionnements et au suivi des heures passées. Votre suivi des chantiers en temps réel vous permet ainsi **d'ajuster les écarts entre coûts prévus et coûts réels**. Vous pouvez **suivre l'avancement de vos travaux afin de consolider vos marges**.

Un logiciel doit vous permettre de suivre et d'analyser votre activité générale aussi bien que les résultats de chaque chantier au travers d'une interface utilisateur simple d'usage et efficace. Grâce à une telle solution, votre bilan financier détaillé (main-d'œuvre, matériaux, sous-traitance, engins) devient facile à établir grâce à des analyses croisées.

Vous pouvez, au travers d'une gestion multi bibliothèque et multi fournisseur, calculer précisément le coût prévisionnel de vos chantiers (matériaux, engins, main d'œuvre, sous-traitants, coefficient de marge et frais généraux) et évaluer vos prix de revient et déboursés secs. Vous pouvez également surveiller les évolutions des prix du marché : négociants en matériaux, sous-traitants, engins, temps d'exécution, etc.

Un des principaux avantages de la solution métier est **le contrôle des heures travaillées réelles via la saisie des ressources sur vos chantiers et les analyses instantanées**. La saisie des temps et le contrôle continu du plan de charge des heures vous permettent de **contrôler l'écart entre le travail prévisionnel et celui réalisé**.

Un autre avantage est **l'amélioration de la rentabilité grâce à l'optimisation de vos achats**, via la gestion du cycle des achats multi chantier et des stocks multi dépôt. Examiner les prix d'achat et les marchandises (PAMP) et les affecter à un chantier ou un stock spécifique vous permet de bénéficier d'un avantage concurrentiel majeur.

Enfin, **le pilotage de vos activités est essentiel**. Une solution métier décisionnelle vous permet de **créer des tableaux de bord pour réaliser**, sans aucune ressaisie, **le suivi de vos indicateurs financiers**. Vous profitez ainsi d'une vue analytique du résultat financier : sur une période donnée, d'un ou plusieurs chantiers, d'un responsable de chantier ou encore par activité. Vos achats, vos ressources internes ou externes avec la prise en compte en temps réel de vos dépenses par chantier sont optimisées grâce à la vérification des écarts entre les coûts prévus et réels.

## Les atouts du suivi de chantiers

- Centralisation des données
- Fiabilité des études de prix et des devis
- Automatisation de la facturation et des situations intermédiaires
- Contrôle de la chaîne des achats / stocks multi chantier et multi dépôt
- Analyse du suivi des ressources et des coûts directs et indirects
- Information en temps réel sur les dépenses et le contrôle des marges

“Avec l'expérience, nous pouvons désormais estimer, en amont d'un chantier, le temps que nous passerons dessus. Grâce aux capacités d'évolutivité et de paramétrage du logiciel [Sage Multi Devis](#), mais également à ses fonctions d'analyses financières du chantier (heures, prix de revient, etc.), nous pouvons prendre en compte cette variable et réactualiser régulièrement nos tarifs.”

Didier Benaiteau, Gérant d'ABD

# Gérer votre facturation

Les entreprises du bâtiment, secteur constitué de petites et moyennes structures, sont contraintes au **respect des délais de paiement fournisseurs de 60 jours calendaires**. En effet, selon un rapport de l'Observatoire des délais de paiement, si cette règle était respectée, **les PME pourraient récupérer près de 13,4 milliards d'euros et les Entreprises de Taille Intermédiaire près de 9 milliards !**

Dans un tel contexte, la facture électronique peut, en améliorant la traçabilité, optimiser les délais et conditions de paiement. Ainsi, vous savez si votre client a validé la facture, vous connaissez son délai et ses conditions du paiement. Ceci représente **un véritable atout pour gérer votre trésorerie au quotidien**.

## Une faible adoption

Pourtant, à l'ère d'Internet et des réseaux sociaux, moins de 10 % des deux milliards de factures échangées en France entre entreprises sont envoyées électroniquement. Il en est de même pour les moyens de paiement : les chèques représentent encore une part significative des paiements. Cependant, les pratiques évoluent.

Dans le cadre d'un baromètre dédié aux PME et à la facture électronique, Sage a identifié que 28 % des PME évoluant dans le B2B émettent déjà des factures électroniques. Ceci reste encourageant, même si 83 % d'entre-elles utilisent un fichier .PDF et que seulement 5 % utilisent l'[Echange de Données Informatisées \(EDI\)](#).

Contrairement à la facture papier, l'échange de facture électronique entre vous et vos fournisseurs **fluidifie les relations et la communication avec vos différents partenaires**. Sur ce sujet sensible, grâce notamment au rapprochement entre le bon de commande et le bon de livraison, vous **connaissez avec précision le statut de chaque facture**. Ces échanges utilisant un format commun, les données envoyées par votre fournisseur sont directement intégrées à votre système d'information.

Les problèmes de réception et de ressaisie manuelle se voient ainsi résolus. Quant à la **traçabilité, lorsque vous recevez une facture électronique, votre système transmet un message à votre fournisseur pour lui signifier sa réception, que le document est complet ou qu'il y a un problème**. Vous évitez aussi les coûts d'impression et d'acheminement lors de volumes importants, la difficulté à tracer les documents ou encore les risques d'erreurs inhérents à la ressaisie manuelle des données.

En pratique, **l'intérêt réside également dans le lien entre l'établissement des devis et la facturation**. Le logiciel doit établir les factures à partir de vos devis préalablement créés, en apportant, le cas échéant, des modifications. Il doit également être possible d'établir simplement des avoirs, à partir de vos factures existantes. **Enfin, les situations de travaux pourront être créées à partir de vos devis avec la possibilité d'ajouter des avenants**. La gestion des avancements doit pouvoir être effectuée en pourcentage et en quantité, globalement sur l'affaire, sur une phase de travaux ou sur un ouvrage.

“La solution [Sage Batigest](#), pour les devis et les factures, permet au service étude de gagner du temps, de faire des devis plus rapidement et d'en chiffrer plus en même temps. (...) Le point important aujourd'hui c'est d'être réactif (...) car nous avons un temps de réponse de plus en plus court. Grâce aux fonctionnalités de saisie semi-automatique qui font appel à des devis antérieurs, nous pouvons vite voir s'il y a des dossiers similaires et reprendre les articles pour les réintégrer dans le devis actuel. Cela nous donne un plus pour être réactif, porter plus d'attention au projet et satisfaire davantage nos clients.”

Cyril Armagos, Gérant d'Armatat

# Suivre vos règlements et votre trésorerie

La gestion précise de la trésorerie est l'affaire de toutes les entreprises, quelle que soit leur taille, et devient même le nerf de la guerre.

En effet, en cas de fragilité, un simple retard de paiement mal anticipé peut nuire à l'entreprise. **Il est donc important de vous équiper d'une solution dédiée au suivi de votre trésorerie, afin de gagner du temps et d'optimiser le suivi des finances de votre entreprise.**

## Agir avec un plan de trésorerie

Aujourd'hui, la grande majorité des entreprises établissent leur plan de trésorerie sous Excel®, effectué sur la base des indications de la direction générale. Or, la plupart disposent de logiciels de comptabilité et d'une gestion commerciale. Disposer d'un point à jour sur les créances et les dettes ne suffit plus ! **Votre trésorerie est votre tour de contrôle, centralisant les informations cruciales et vous permettant de prendre des décisions adaptées à toutes les situations.**

Votre plan de trésorerie appelle des actions : organiser vos paiements, anticiper vos règlements, trouver vos financements nécessaires. Parmi les recherches de financement vous pouvez, par exemple, choisir de demander et de modifier une ligne de découvert autorisé à votre banque, escompter vos effets de commerce – ou mettre en place la mobilisation d'une créance en loi Dailly\* ou la céder à un organisme d'affacturage, demander des avances sur vos commandes en cours ou escompter votre Crédit d'Impôt pour la Compétitivité et l'Emploi (CICE) auprès de votre banque (par anticipation).

## Accroître sa réactivité

Dans notre monde dématérialisé, la réactivité est un point essentiel. Les délais d'exécution des prélèvements [SEPA](#) (Single Euro Payments Area), la généralisation des documents dématérialisés, l'allongement des délais de contentieux... tout concourt à une gestion en temps réel des plans

de trésorerie. Dans une solution de gestion de trésorerie, les données des extraits bancaires sont injectées directement, tout comme les données en provenance du logiciel de comptabilité. **Le logiciel de trésorerie automatise tous les calculs, et fournit une information détaillée sur les éventuels écarts qu'il a identifiés.**

Une telle solution vous offre un tableau de bord en temps réel tenant compte de votre comptabilité clients et fournisseurs et de vos comptes bancaires ; une gestion multi banque avec optimisation des flux ; la gestion et l'optimisation de vos placements financiers (OPCVM\*\*) et la réduction de vos agios bancaires. Vous pouvez acquérir un tel logiciel de manière traditionnelle (achat de licence) ou en mode locatif, dont le modèle de souscription à l'usage (DSU), qui transforme l'immobilisation logiciel en factures récurrentes de location... Enfin, un logiciel de gestion de trésorerie vous permet l'exportation des données sous forme Excel, pour pouvoir présenter vos chiffres comme vous le souhaitez.

### Un marché de la dématérialisation en croissance

Le laboratoire d'études, de veille et de prospective du groupe Serda-Archimag, serdaLAB (*Dématérialisation des processus documentaires : marché et tendances en 2013-2015, publiée mars 2013*) estime que ce marché devrait progresser en France de 3 % en 2013 à 2,45 milliards d'euros. Sur la période 2012-2015, serdaLAB table sur une hausse de 11,7 % par an.

\* La cession Dailly, régie par les articles L 313-23 et suivants du Code monétaire et financier, est une forme particulière de la cession de créance, prévue par les articles 1689 et suivants du Code civil.

\*\* Organisme de Placement Collectif en Valeurs Mobilières

# Dynamiser votre relation client

## **Bien gérer la relation avec vos clients est la clé de la réussite de votre entreprise.**

Augmenter votre chiffre d'affaires signifie non seulement attirer des prospects, mais aussi connaître, satisfaire et fidéliser vos clients. Pour cela, il est nécessaire d'optimiser et de structurer votre relation client. Ceci est le rôle des solutions de gestion de la relation client. Ces outils vous permettent de centraliser l'information de vos Smartphones, vos services de messagerie. **Vous optimisez ainsi votre processus de vente grâce à une vision claire et précise de vos affaires en cours, des demandes clients, etc.**

Vous pouvez également **améliorer la qualité de vos services et développer votre activité** : nouveaux produits ou prestations, automatisation de la vente de produits complémentaires, fidélisation de vos clients existants, etc. Enfin, ces outils vous permettent de communiquer plus pertinemment vos offres commerciales avec des messages personnalisés, des alertes automatiques que vous adressez aux clients et prospects de votre base.

## Vos clients au cœur de votre stratégie

Une solution de Gestion de la Relation Client (ou CRM) vous permet de **vous différencier grâce à une qualité de service accrue et une meilleure réactivité.**

La gestion de vos dossiers clients est simplifiée : création de fiches clients, listes, consultation de l'historique de chaque client (appels, emails, courriers, etc.).

Outre le nom et les coordonnées, la fiche client peut comporter un certain nombre d'informations complémentaires : spécificités techniques, notices, plans, etc. Ainsi, vous pouvez consulter, pour chaque

client, les résultats relatifs aux affaires en cours.

Les solutions de Gestion de la Relation Client s'intègrent naturellement avec d'autres solutions de gestion. Elles fluidifient le partage de l'information, offrent une visibilité globale. Elles dynamisent également la stratégie de développement de votre entreprise en améliorant vos processus métiers.

De plus, grâce à des services en ligne et des fonctions mobiles, vos commerciaux sédentaires ou itinérants, accèdent en tout temps et de partout à l'information pour être proactifs et réactifs.

“ La Gestion de la Relation Client est un élément clé pour se différencier face à ses concurrents. La qualité de service, la réactivité et le professionnalisme restent aussi importants que le prix. En effet, ce ne sont plus les grandes entreprises qui écrasent les plus petites, mais les plus agiles qui dépassent les plus lentes (...). Nous avons choisi Sage pour son périmètre fonctionnel adapté, son évolutivité et sa tarification. Trois besoins nous ont incités à sélectionner Sage. Tout d'abord, pouvoir tracer les clients n'ayant pas renvoyé leurs bons de commande (...), sans lesquels nous ne pouvons pas les facturer. Ensuite, avoir connaissance des commandes qui sont, dans un premier temps, faxées par les chefs de chantiers, ou par téléphone les commerciaux. Enfin, pouvoir éditer la liste des chantiers des clients qui n'ont pas commandé depuis 15 jours afin d'optimiser les tournées des commerciaux. ”

Alexandre Gaillard, Directeur Logistique de DSI France

# Être accompagné est essentiel

Vous êtes un professionnel du BTP, et pas forcément un féru d'informatique.

Mais, [vous équiper de logiciels métier est essentiel](#) pour consacrer à votre activité !

Le logiciel doit vous rendre service et vous faire gagner du temps. Vous devez vous appuyer sur une structure dédiée à l'accompagnement de vos clients pour profiter pleinement de son acquisition sur le long terme. Il est nécessaire, pour vous, de pouvoir contacter un technicien compétent en cas de besoin ou de télécharger des mises à jour, de consulter les bases de connaissances des fournisseurs, en toute simplicité.

## Des experts à vos côtés

Les besoins de votre entreprise sont uniques, votre solution doit donc être adaptée à vos propres enjeux. C'est pourquoi il est important que vous puissiez travailler avec un partenaire local spécialiste dans l'informatisation des entreprises du BTP. Grâce à cette expertise, essentielle dans l'écoute et la compréhension de vos besoins, il vous fournira des services sur lequel vous pourrez vous appuyer, et qui vous fournira des services d'audit, de conseil (analyse de besoin), d'expertise métier (paramétrage des logiciels) et des technologies adaptées.

## Un bon service réside dans la capacité du prestataire à vous garantir la sérénité dans la gestion de votre parc informatique.

Il vous accompagne dans la prise en main du logiciel, son évolution et la mise en place des processus nécessaires à l'efficacité de votre solution, et tout cela, au gré de l'évolution de vos activités. La majorité des éditeurs de logiciels travaillent avec des partenaires locaux capables de fournir de tels services, mais leur répartition sur le territoire et leurs compétences peuvent varier. **Vous devez veiller à l'adéquation entre les besoins de votre entreprise, les services techniques, la proximité et l'expertise métier offertes par l'éditeur et son partenaire.**

### Les atouts d'un service d'accompagnement dédié à votre activité :

- Évolutivité du système d'information
- Adaptation des outils métiers aux besoins de l'entreprise
- Sécurisation du risque déclaratif
- Formation des collaborateurs
- Mises à jour technologiques et légales du logiciel



# Gérer vos paies et vos Ressources Humaines

Une solution logicielle ou en ligne de [gestion de paie & des RH dédiée au secteur du BTP](#) vous permet de bénéficier d'un haut niveau de fiabilité et de sécurité dans l'établissement de vos bulletins de salaires et de vos déclarations sociales.

## **Vous pouvez accéder à :**

- une gestion administrative détaillée de vos salariés avec l'historique,
- une gestion de la formation professionnelle,
- la production de vos bulletins de paie incluant la gestion des absences (CP, RTT...),
- l'édition de vos bulletins et des duplicatas.

Ces solutions conviennent à tous les corps d'état. Ce sont des logiciels, ou des solutions disponibles en ligne via une simple connexion Internet et qui sont actualisés lors des changements légaux et fiscaux qui sont de plus en plus nombreux.

Grâce aux Plans de Paie pré-paramétrés par catégorie de salariés et à la modélisation comptable, les **fonctions de paie sont fiables et sécurisées**. Les heures supplémentaires structurelles et mensualisées, l'indemnité de chômage intempéries, la gestion de l'assiette spécifique pour la TVA de 10 % et la CSG / RDS (caisse ROBTP, SMABTP...) sont autant de **spécificités prises en compte dans un logiciel de Paie dédié au BTP**.

Votre entreprise peut par ailleurs bénéficier de la **neutralisation des congés payés et de l'intempérie** au niveau du plafond de Sécurité sociale, des **cotisations spécifiques aux caisses de congés payés** et de la **gestion des frais professionnels**.

## Enrichir sa solution avec des modules RH

Avec ces solutions dédiées de RH, votre entreprise est plus **sereine face au respect des contraintes légales et réglementaires**, par exemple en télé déclarant vos données sociales et fiscales via le portail du prestataire de service ou de l'éditeur : DADS-U, DUCS, DPAAE, paramétrage du [CICE](#), anticipation et mise en place de la [DSN](#), etc.

En outre, des modules RH associés à l'outil offrent une palette de **services à valeur ajoutée comme la gestion analytique des temps, de la formation** : construction du plan de formation, du catalogue de stages de formation, gestion administrative et d'inscription aux sessions, déclaration fiscale CERFA 2483, suivi budgétaire, etc.

## **La gestion des carrières et des compétences est également accessible :**

cartographie des emplois et des compétences, détection des besoins de compétences, entretien d'évaluation, etc.

Enfin, il est important que le logiciel prenne en compte **la gestion des congés, des absences, l'ensemble des demandes et des processus RH**.

Pour ce faire, vous pourrez mettre en place un intranet RH qui s'avère être un atout non négligeable, tant pour vous que pour vos collaborateurs en termes de communication, de fluidification des échanges et des demandes RH : congés, absences, modifications des données personnelles, notes de frais, etc.

“J'ai la chance de disposer d'un outil à la fois très professionnel et très accessible. Utiliser Sage Paie & RH ne demande pas de compétences ultra-pointues et la solution remplit parfaitement son rôle au quotidien.”

Valérie Tyrache, Secrétaire Comptable du cabinet de géomètre-expert GEOMETRIC

# Passer à la DSN avec Sage Paie BTP

La Déclaration Sociale Nominative (DSN) deviendra **la modalité unique de collecte de vos données sociales par les organismes et administrations en janvier 2017**. Effectuée mensuellement à partir du logiciel de paie ou auprès d'un tiers comme un expert-comptable, **la DSN se substituera à la plupart des déclarations sociales**.

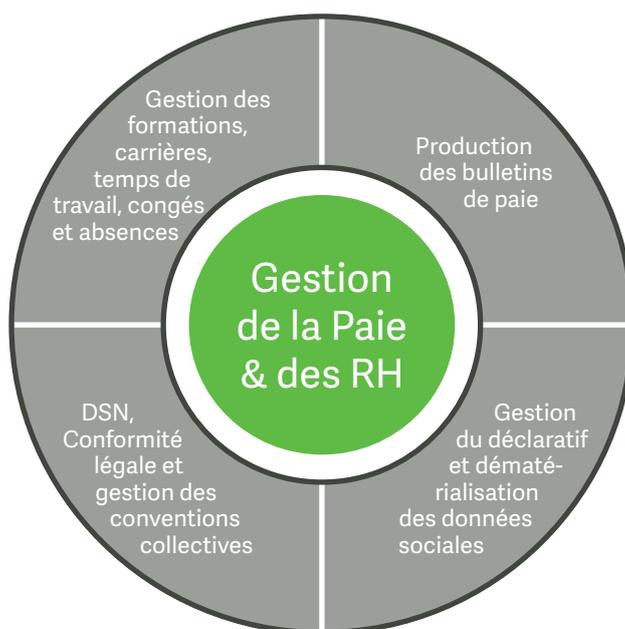
Elle concerne la paie depuis 2015, si :

- vous réglez un montant égal ou supérieur à deux millions d'euros de cotisations sociales,
- vous passez par un tiers-déclarant qui déclare, pour vous, un montant minimum d'un million d'euros et pour l'ensemble de ses clients, plus de dix millions d'euros.

Le projet de mise en conformité à la DSN ne vous impose pas de bouleversement. Néanmoins, il est nécessaire de ne pas se lancer seul dans l'aventure. C'est pourquoi **Sage vous accompagne avec ses équipes spécialisées et son offre de Paie, compatible DSN, disponible en version dédiée au BTP**.

Vous bénéficierez ainsi une conformité légale pour une paie juste, des bulletins de paie fiables, simplement édités dans le respect du déclaratif. Intégrant les conventions collectives du secteur, la solution Sage Paie BTP gère également la formation, les carrières et l'analytique des temps de travail.

Vous maîtrisez ainsi les spécificités de la paie BTP : heures supplémentaires structurelles ou mensualisées, indemnité de chômage intempéries, gestion de l'assiette spécifique pour la taxe de 8 % et la CSG / RDS (caisse PROBTP, SMABTP...). Vous bénéficiez également de la neutralisation des congés payés et de l'intempérie au niveau du plafond de Sécurité Sociale, des cotisations spécifiques aux caisses de congés payés et de la gestion des frais professionnels.



Tout savoir sur :  
[la DSN](#)



# Glossaire

**Acompte** : versement partiel d'une somme d'argent, avant ou pendant l'exécution de la prestation achetée, à valoir sur le prix de vente total.

**Avoir** : l'avoir permet d'accorder à un client un crédit à valoir sur une prochaine facture. L'avoir peut par exemple être émis pour rectifier une erreur sur la facture.

**Coefficient** : multiplicateur appliqué à un prix d'achat pour calculer le prix de vente.

**Déboursé** : le déboursé est constitué des dépenses affectées à un ouvrage élémentaire. Il comprend le coût de la main-d'œuvre, des matériaux et du matériel, sans tenir compte des frais fixes et de la marge bénéficiaire.

**Échéance** : date à laquelle le règlement doit intervenir au plus tard.

**Encours** : l'encours commercial représente le montant total livré, moins les règlements et les avoirs.

**Escompte** : bonification accordée sur une créance à terme réglée avant son échéance normale (escompte de règlement).

**Mémoire** : calcul des travaux exécutés, en quantité et en montant, pour règlement mensuel (situation) ou définitif (décompte général).

**Métre** : calcul détaillé des quantités d'ouvrage élémentaires d'une construction. Ce calcul est effectué à un stade précis du projet, contrairement au mémoire, calculé sur les quantités réalisées.

**Monoposte** : se dit d'une application qui n'est utilisable que sur un seul PC (par opposition à une version réseau, qui pourra être partagée par plusieurs utilisateurs sur plusieurs postes de travail).

**Progiciel** : contraction de "produit" et "logiciel". Il s'agit d'une application informatique professionnelle.

**Réseau** : ensemble d'appareils informatiques (ordinateurs, imprimantes...) connectés entre eux pour communiquer, échanger des informations et des données en toute sécurité.

**Situation** : la situation est un état mensuel des travaux exécutés sur un chantier. Elle permet d'établir le décompte des sommes dues à l'entrepreneur.

**Système d'exploitation** : ensemble des programmes qui pilotent l'ordinateur et les logiciels, par exemples : Windows®, MacOS®, Linux®, etc.).

## Liens utiles

Site Sage  
Blog Sage  
Site Institut Sage

Site Capeb  
Site Fédération Française du Bâtiment  
Enquête OpinionWay/Compinnov

# L'offre Sage Bâtiment

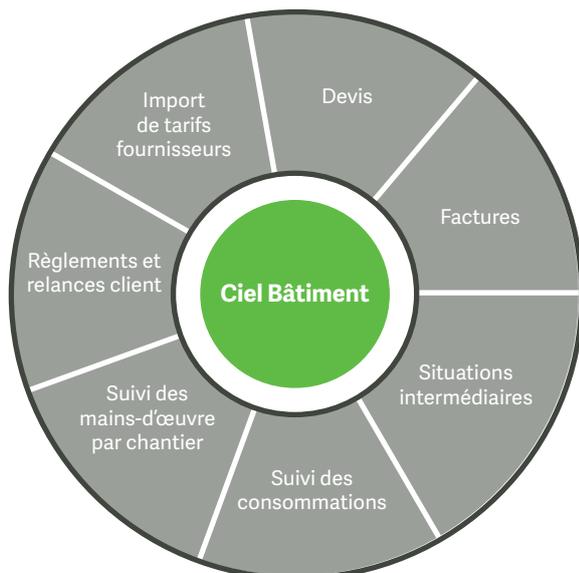
L'offre Sage Bâtiment adresse tous les artisans et toutes entreprises du BTP, quels que soient leur taille et leur corps d'état : Ciel Bâtiment pour les artisans, Sage Batigest i7 pour les artisans et petites entreprises de moins de 20 salariés et Sage 100 Multi Devis Entreprise pour les plus de 20 salariés.

## Ciel Bâtiment

Artisans du bâtiment, cette solution vous permet de chiffrer vos devis et vos factures avec les bons produits et les bons prix, tout en suivant les marges de vos chantiers.

### Un logiciel simple, pratique et conforme :

- Vous réalisez facilement des devis détaillés avec photos, plans, tranches de travaux, options, etc.
- Accédez à 500 tarifs et catalogues fabricants : 3 millions de références produits et plus de 180 000 pages numérisées.
- Vous suivez précisément les consommations et la main-d'œuvre de vos salariés, par chantier.
- Affinez vos prix de vente en suivant précisément vos déboursés secs, vos coefficients de frais et vos marges.
- Bénéficiez de la TVA auto liquidée dans les documents de ventes et nouvelles attestations de TVA pour les travaux RGE.



Tout savoir sur :  
[Ciel Bâtiment](#)

## Sage Batigest Génération i7

Avec cet outil de pilotage, en quelques clics, vous élaborez vos devis, tout en maîtrisant vos déboursés, vos prix de revient et vos prix de vente. Vous personnalisez la présentation de vos devis et vos factures, en insérant facilement des tranches, ouvrages de travaux, photos ou fiches techniques et commerciales. Le logiciel vous permet de gérer efficacement vos contrats de maintenance. Il vous connecte aux éco-prime (RGE) déductibles pour vos clients. Il vous permet également d'accéder, en temps réel, aux bibliothèques de prix et d'ouvrages actualisées (connexion à Sage e-tarif).

De plus, Sage Batigest i7 est le 1<sup>er</sup> logiciel du marché à intégrer le format BiMétré. Enfin, le suivi de chantiers de Sage Batigest vous informe, en temps réel, de la consommation des matériaux et des heures de main-d'œuvre effectuées. Il analyse les écarts entre le devis et la réalisation des travaux, génère des tableaux de bord et des graphiques, pour vous donner une meilleure vision de vos activités. Vous réduisez ainsi vos dépenses et améliorez vos marges.



Tout savoir sur :  
[Sage Batigest i7 Apibâtiment](#)

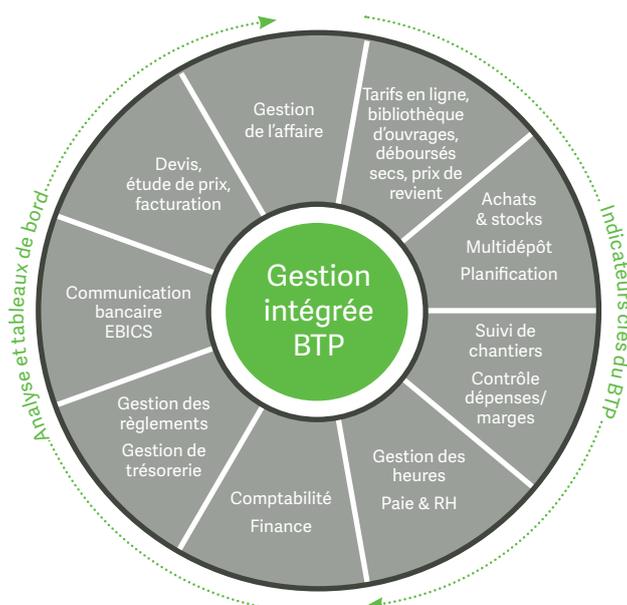
## Sage 100 Multi Devis Entreprise

Gagner des parts de marché, optimiser vos investissements, sécuriser vos comptes et gérer le capital humain grâce à la solution Sage pour les PME du BTP, c'est possible. Avec Sage 100 Multi Devis Entreprise, vous améliorez la rentabilité de vos chantiers et de vos activités. Vous automatisez les tâches du quotidien pour passer plus de temps sur vos chantiers. De la réalisation des devis, des métrés, des études de prix jusqu'à la facturation et les situations intermédiaires, Sage 100 Multi Devis Entreprise vous permet de simplifier vos tâches commerciales, techniques et administratives.

Sage 100 Multi Devis Entreprise est un outil de gestion simple et évolutif qui correspond à vos attentes métier.

### Vous pouvez :

- Contrôler la chaîne des achats / stocks multi-chantier et multi-dépôt.
- Analyser le suivi des marges, des ressources, des coûts directs et indirects.
- Rester informé, en temps réel, de la rentabilité de votre activité : dépenses, contrôle des marges.
- Suivre vos chantiers en fonction des indicateurs de gestion que vous avez choisis.



Tout savoir sur :  
[Sage 100 Multi Devis Entreprise](#)



# À propos de Sage

Sage, le leader du marché des solutions intégrées de comptabilité et de paie, soutient les ambitions des entrepreneurs à travers le monde. Sage a été créé il y a 30 ans ; aujourd'hui plus de 13 000 collaborateurs présents dans 23 pays accompagnent les millions d'entrepreneurs qui dynamisent l'économie mondiale. Nous réinventons et simplifions la gestion d'entreprise avec des technologies de pointe et en collaborant avec une communauté dynamique d'entrepreneurs, de dirigeants de Start-ups, de TPE et de PME, de commerçants, de comptables, de partenaires et de développeurs. En tant qu'entreprise cotée au London Stock Exchange (FTSE 100), Sage a fait du soutien aux communautés locales sa priorité, grâce à l'activité caritative de la Fondation Sage.

## Sage et le BTP en France

En France, Sage délivre des solutions de gestion à plus de 600 000 clients et emploie 2 000 salariés. Sage Bâtiment détient le quart du marché, avec plus de 100 000 entreprises du BTP équipées de logiciels Sage. L'éditeur se positionne comme un facilitateur d'accès pour ses clients, aux données des industriels du BTP, des maîtres d'ouvrage, des établissements bancaires et de l'administration.

Pour en savoir plus, rendez-vous sur [www.sage.fr](http://www.sage.fr)



sage

10, rue Fructidor  
75834 Paris Cedex 17

Plus d'informations sur nos produits, services et formations

**0 825 825 603** Service 0,15 €/min  
+ prix appel

Export : +33 (0)5 56 136 988  
infosage@sage.com

[www.sage.fr](http://www.sage.fr)